

FICHE DE POSTE

Titre : Commercial (H/F)- Solutions de gestion

Société en pleine expansion spécialisée dans l'informatique aux entreprises, basée à Troyes (10), recherche :

Commercial (H/F) – Solutions de gestion

Missions :

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un profil de commercial spécialisé dans les logiciels de Gestion.

Rattaché(e) au directeur commercial, votre mission principale consiste à créer et suivre un portefeuille de clients.

Vous mettez en œuvre une démarche de prospection et conduisez vos entretiens téléphoniques et commerciaux pour proposer des solutions adaptées aux attentes des clients.

Descriptif des tâches à réaliser :

Vous devrez, en collaboration avec les équipes avant-ventes, promouvoir nos offres et notre savoir-faire en réalisant les tâches suivantes :

- Gérer et développer un portefeuille clients.
- Intervenir de l'étape de prospection jusqu'à la signature du contrat.
- Identifier les besoins, analyser les cahiers des charges avec les chefs de projets et les consultants et rédiger les propositions commerciales.
- Négocier les conditions commerciales jusqu'à la conclusion des contrats.
- Fidéliser les clients existants en leur apportant un suivi régulier et efficace.

Compétences requises :

De niveau Bac +2/5 BTS vente, école de commerce ou de gestion, vous avez une connaissance du monde des ERP.

Au-delà de votre aisance relationnelle et de votre maîtrise de la relation commerciale, autonomie, goût du challenge et grande capacité d'écoute seront autant d'atouts pour réussir dans ce poste. Vous êtes animé(e) par la volonté de réussir dans un souci constant de qualité et satisfaction client.

Une expérience réussie dans la commercialisation de logiciels de gestion SAGE serait un plus.

Conditions salariales :

- A pourvoir immédiatement
- Basé à La Chapelle Saint Luc (10).
- Salaire : selon expérience

CV + lettre de motivation

A envoyer à
ALPIX 12 rue Jean Monnet
BP 80107 - 10602 La Chapelle Saint Luc
A l'attention de Mr. VITRY