

FICHE DE POSTE

TITRE : CONSEILLER / CONSEILLERE FORMATION

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un profil commercial spécialisé dans la vente de formation pour notre centre EIPA.

Rattaché(e) au directeur commercial, votre mission principale consiste à créer et suivre un portefeuille de clients. Vous mettez en œuvre une démarche de prospection et conduisez vos entretiens téléphoniques et commerciaux pour proposer des solutions adaptées aux attentes des clients.

Conseiller/Conseillère formation

Missions :

Au sein du service commercial, vous serez en charge de :

- La gestion et du développement d'un portefeuille clients.
- Intervenir de l'étape de prospection jusqu'à la signature de contrat.
- Identifier les besoins, analyser les cahiers des charges avec les chefs de projets et les consultants et rédiger les propositions commerciales.
- Négocier les conditions commerciales et conclure les contrats.
- Fidéliser les clients existants, en leur apportant un suivi régulier et efficace.

Compétences requises :

- Esprit commercial
- Capacité à mener à bien des projets
- Goût pour le challenge commercial
- Maîtrise d'Excel et de l'utilisation d'un PC + internet
- Aisance téléphonique
- Bonne élocution
- Autonomie

Niveau :

Bac + 2 minimum avec une forte sensibilité au monde de la formation, vous avez une réelle culture réseau, et avez impérativement une première expérience réussie de commercial(e) terrain.

Conditions salariales :

- A pourvoir immédiatement
- Basé à La chapelle Saint Luc (10).
- Salaire : selon expérience

CV + lettre de motivation

A envoyer à

ALPIX - 12 rue Jean Monnet

BP 80107 - 10602 La Chapelle Saint Luc