

GESTION COMMERCIALE



SPI Gestion commerciale

Gestion de la facturation client

Gestion des stocks et achats



Partenaire de votre développement



12 rue Jean Monnet - BP507
10603 La Chapelle Saint Luc Cedex
Tél : 03 25 43 74 00 Fax : 03 25 43 74 09


alpixon
expert en
informatique
d'entreprise
www.alpixon.fr

Profitez des 7 avantages de SPI Gestion Commerciale



C onvivialité

Gérez votre activité en bénéficiant de la facilité d'utilisation de Windows. L'intuitivité de SPI Gestion Commerciale vous fait gagner du temps et vous travaillez dans un confort d'utilisation.

E fficacité

La base de données du logiciel SPI Gestion Commerciale vous permet d'accéder rapidement à une multitude d'informations sur les articles, les clients, les fournisseurs, les commerciaux, les situations.

S ouplesse

Le logiciel SPI Gestion Commerciale vous permet un paramétrage facile et personnalisé pour répondre aux spécificités de votre activité.

P roductivité

Suivez vos clients, éditez des statistiques. Gérez les échéances de règlement, éditez des listes de factures et des règlements correspondants. Préparez des publipostages.

E volutivité

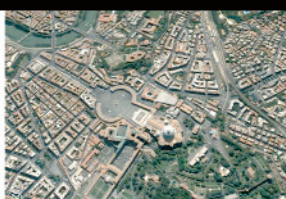
Les besoins de votre entreprise évoluent, notre logiciel est prévu pour s'adapter à chaque situation. Il vous assure un accord parfait avec la législation et des fonctions toujours à la pointe de la technologie. Le logiciel SPI Gestion Commerciale peut être lié aux logiciels de gestion SPI Standards ou Spécifiques.

R apidité

Gagnez du temps, saisissez vos devis, commandes, livraisons, factures en appelant les articles par leur nom, leur code ou avec un lecteur de code barres. Insérez les images de vos articles dans les documents. Accédez pendant la saisie aux informations sur vos clients, et en liaison avec SPI STOCKS, aux disponibilités des articles.

M obilité

Le logiciel peut accéder directement à l'état des stocks à partir de votre assistant personnel. Les nomades de l'entreprise accèdent en temps réel aux commandes clients, à l'état des stocks et toutes autres informations de la gestion commerciale.



La mobilité pocketPC aujourd'hui c'est :
des rendez-vous organisés
Télécommande universelle
navigation routière par GPS
Géolocalisation
Musique et vidéo embarquées
Prise de contrôle à distance
téléphone, sms, mms, ...

Bureautique, word, excel, ...
Traducteur, langues, devises, unités, ...
connexions distantes
Applicatifs tous métiers
Assistant médical
Accès à vos données d'entreprise
Messagerie instantanée

Gprs, Edge, 3G
Email
MP3 Divx



Clients

- Gestion des coordonnées clients (Etat civil, Fax, Email, Portable, ...)
- Gestion des caractéristiques clients (Commercial, adresse de livraison, coordonnées bancaires, encours clients et classification pour exploitation statistique, zones de commentaires)
- Gestion des tarifs clients, grilles tarifaires par quantités, par catégories clients, ou par clients

Articles

- Codification alphanumérique sur 19 caractères
- Gestion des codes barres
- Gestion des nomenclatures avec gestion des OF
- Regroupement par familles, sous-familles, groupes, sous-groupes
- Rattachement de la photo de l'article
- Gestion des conditionnements d'achats et de ventes
- Gestion des articles consignataires
- Gestion des équivalences articles
- Gestion de la traçabilité (numéro de lot, et numéro de série)
- Gestion des dates de péremption
- Gestion des emplacements de stockage

Fournisseurs

- Gestion des coordonnées fournisseurs (Etat civil, Fax, Email, Portable, ...)
- Gestion des caractéristiques fournisseurs (coordonnées bancaires, limites d'encours et classification pour exploitation statistique, zones de commentaires)

Cycle de vente

- Gestion des devis et factures proforma
- Gestion des appels d'offres
- Etats valorisés des devis en cours
- Module de relance des devis
- Transformation des devis en commandes, bons de livraisons ou en factures directes
- Gestion des commandes clients
- Gestion des bons de livraison avec mise à jour automatique des mouvements de stocks
- Gestion des transporteurs avec édition des bordereaux
- Gestion de la facturation client, éditions récapitulatives par client, regroupement de plusieurs bons de livraison
- Gestion des abonnements
- Comptabilisation des écritures de ventes dans votre logiciel de comptabilité

Cycle d'achat

- Préparation des commandes fournisseurs
- Regroupement automatique des articles à commander chez un même fournisseur
- Réception totale ou partielle avec gestion des reliquats des commandes fournisseurs
- Mise à jour automatique des mouvements de stocks
- Etat valorisé des stocks
- Procédures d'inventaires
- Gestion des ordres de fabrication, procédures de simulations, lancements et réceptions des OF

Exploitation

- Gestion des règlements clients par échéances
- Gestion des commissions des commerciaux par catégories de clients et familles de produits
- Exploitation statistiques (palmarès clients, palmarès produits, palmarès fournisseurs)
- Exportation des données au format Excel
- Gestion des effets clients avec génération de LCR magnétiques
- Gestion de la déclaration de TVA
- Gestion de la caisse

Configuration conseillée

■ Matériel

Pentium III 500 Mhz, 128 Mo de RAM

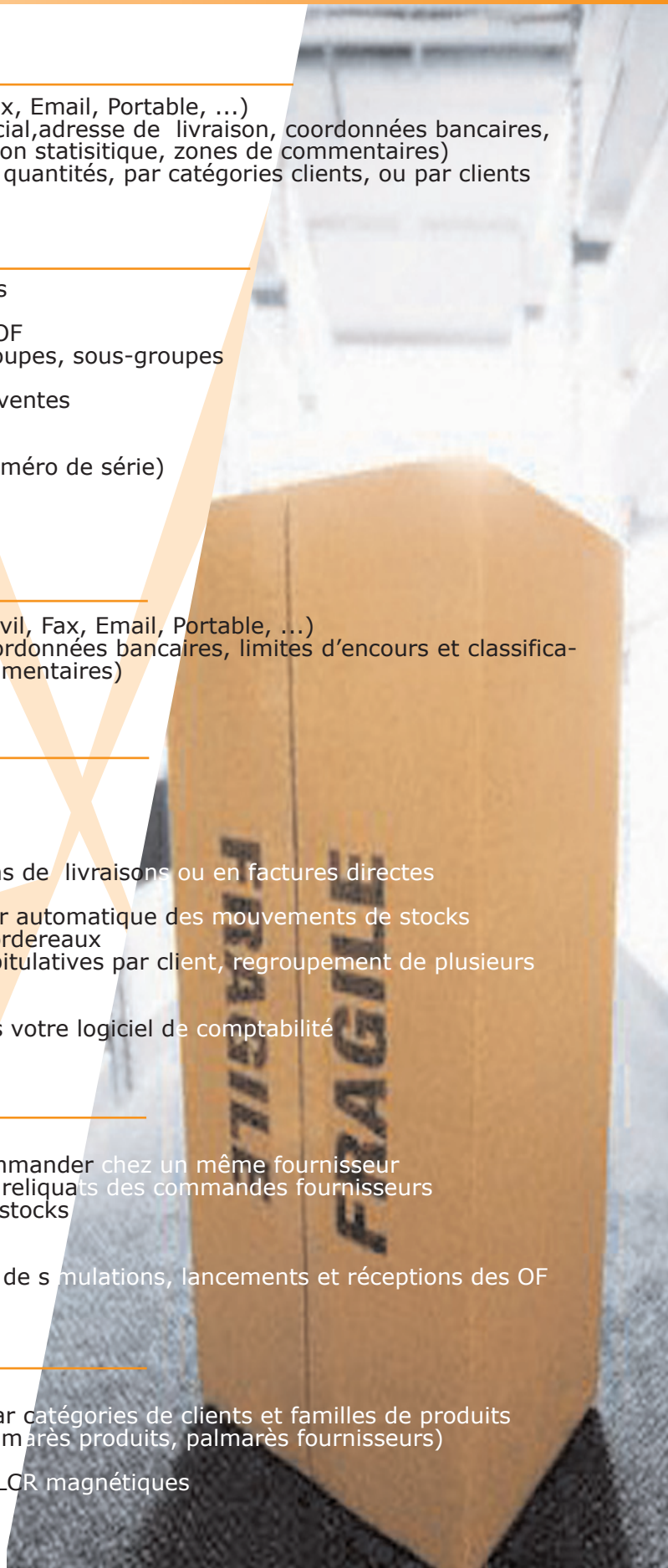
■ Monoposte et postes clients

Windows 98, Windows NT, Windows 2000 Windows XP

■ Réseau

Windows 2000, Windows Server 2003, Novell, Linux
Compatible clients légers Citrix et TSE

■ Imprimante compatible Windows



A LPIX, VOTRE PARTENAIRE DE GESTION

"Notre mission principale réside dans l'analyse de vos besoins de gestion et dans la mise en place de la solution la plus adaptée".

Emmanuel LIMA
Responsable du pôle gestion

◆ Les solutions SPI

Forte de 10 ans d'existence, la gamme de logiciels de gestion éditée, SPI connaît un franc succès dans les TPE et PME, ...



CERTIFICATIONS ET PARTENAIRES

"Nous faisons de la compétence de nos équipes l'axe fort de notre stratégie qui vise à faire d'Alpix la principale source de compétences informatiques de la région sur les technologies les plus répandues, afin de vous rendre le meilleur service en permanence."

Thierry Deltour
PDG du groupe Alpix

7 pôles de compétences :

- Audit & Conseil
- Flux d'information
- Gestion
- Formation
- Ingénierie
- Support
- Document

Distributeur
Conseil **Cegid**



CITRIX



LexisNexis

Microsoft

DIGITAL PILOTE

Alpix, expert en informatique d'entreprise



Prenez contact avec
notre service commercial

Tél: 03 25 43 74 10

